

Zielrahmen für die vier Tage

- ★ Sich einleben in die Rolle des Supervisors, der Supervisorin
- ★ das "kleine AXA" von Akquise und Kontrakt kennenzulernen
- ★ Geprägte Führung und innere Haltung im Vorgesprochen und sein klar sein, was dazugehört
- ★ Das eigene (Firien-) Profil begründen:
 - eigene Stärken und Kompetenzen
 - Zielgruppen
 - Kontakte
 - Zukunftspläne und -visionen
- ★ Startklar sein für's Akquirieren!

<u>Wie?</u>
★ Theorie, Erfahrungsaustausch, Ausleitung
★ Neunie und à la carte
★ "Fragestudie"
★ Materialien zum Mitnehmen, Nachlesen, Schmökern
★ "Spieldatei" für die eigene Arbeit
★ Fotoprotokoll
★ Üben, üben, üben
★ Präsentation des eigenen profils als Supervisorin, als Supervisor mit der Möglichkeit ein Feedback zu bekommen und vielleicht die Gruppe als Netzwerk zu entdecken

Diese Tagen waren für mich genau wichtig, weil ...

<p>Diese 4 Tage waren für mich genau wichtig, weil ...</p>	<p>Diese 4 Tage waren für mich genau wichtig, weil meine Eltern auswärts verreist waren und ich mich alleine mit mir selbst beschäftigen konnte.</p>	<p>Weil ich wunderbare gute Gespräche mit meinen Freunden habe, kann ich mich nicht auf mich konzentrieren.</p>	<p>Weil ich keine Telefonstörungen habe, kann ich mich besser konzentrieren.</p>	<p>Weil ich keine Störungen habe, kann ich mich besser konzentrieren.</p>	<p>Weil ich keine Störungen habe, kann ich mich besser konzentrieren.</p>
	<p>(nicht) - platz im Kopf und keine Probleme mit Gedächtnis, Konzentration und Fokus an Tag 2 und 3.</p>	<p>Und es war ein angenehmer Kontakt mit den Freunden.</p>	<p>Und ich habe mich gut gefühlt.</p>	<p>Und ich habe mich gut gefühlt.</p>	<p>Und ich habe mich gut gefühlt.</p>

üben, üben, üben...

Wanted!
Ein Team von 4-5 Personen

- Supervision ist bekannt
- Ihr werdet empfohlen durch eutfernde Kollegin
- alle wollen
- Leitung ist dabei:
- Geld ist da für ca. 10 Sitzungen,
das Honorar ist stay
- Sie haben ein Hauptthema,
das Thema ist im Raum
- Ihr habt keine feldkompetenz,
- das wird ausgesprochen ("Ja!",
das wird überhaupt etwas vor...")

Überblick Übung Vorgespräch

3

1. Telefonat "Gibt es sich, dass wir uns treffen"
2. Beginn Aufkoppeln, Rahmung
"Es geht um Entscheidungsfindung"
3. Nische Themen, Auflösen
"Frage"
"Stimmung wahrnehmen"
4. Abschluss "Was noch?"
"Zusammenfassen
verabreden, was weiter
geschehen" (Soll)

„Es gibt die Regeln der Kunst.
Und es gibt die Realität.“

Übung Vorgespräch 1. Telefonat

Vorab voll Schreibtunde verarbeiten:
→ "Kann ich Sie zurücksufen?
sich in einen guten Zustand bringen

- ★ herausfinden ob es sich Lohnt,
dass man sich für ein Vorgespräch tuft
- ★ Inhalte zeigen an der Arbeit und
an den Neuenden, um die es geht
(Sachbezug vor Passivbezug (wenn es passiert))
- ★ herausfinden wo die aufzufindende Person
ist: Welche Rolle im Unternehmen?
Welchen Auftrag hat sie? Was kann mit
ihr besprochen werden?

- ★ Aufräc der Supervisionsanfrage
herausfinden und Worauf kommt? Wer muss ins Boot?
zum Vorgespräch
- ★ Falls das Vorgespräch etwas beden soll:
(Ggf. auch Fuer Honorar)

Übung Vorgespräch

2. Beginn

- Rahmen: Es geht um alles das was
gesprochen werden muss,
hauptsächlich beide Seiten zu einer
Entscheidung kommen können,
die man "etwas untereinander"
versuchen möchte
- ★ eine kleine Freundlichkeit zu Beginn
 - "Was bisher geschah ..."
 - "Bezug auf das Unternehmen,
wie kennt es dort ich hier sitze, wer
kennt wen, Thema/Aufgabe, das kommt ..."
 - ★ Zentratum für das Vorgespräch
 - "Seid Ihr alle da?"
 - ★ Namen der Auszender
Beruf/Aufgabe
Rolle
 - ★ "Rouge beachten, Benachrichtigen, Zeitung, würdigem
Ausprechen.

Übung Vorgepräch

3. Runde Erwartungen an die Supervision

→ Themen aufzudrucken, Strukturierungen wahrnehmen, Anliegen feststellen
Bedenken bzüglich der Bedeutung des Supervision ... hier das herausfinden ob Supervision hier das wichtig (Beratungformat) ist, "clearing"

- ★ Wer hat die Idee? Worum geht es?
- ★ Wahrnehmungsebenen

- verbal
- Szenisch
- "der Raum"

Stickwort Feldkompetenz:

"Was denken Sie was für Veränderungen
Sie denken Sie da zu?
Was macht den Unterschied, wenn jemand wie ich dabei ist?
Immer wieder Zusammenfassen was hier
verstanden hat und das abgleichen.
Und auf alle Fälle draußen:
"Nicht einlogen."

4. Abschluss

→ die von Team gewünschte Rolle / Aufgabe des Supervisor/in
der Supervisor/in Ihnen und, was denken Sie, wo zu beschreiben
"Sie erwandten mir mich dazu?"
Welchen Unterschied macht es wenn jemand
"wie ich dabei ist, wenn Sie das alles weiterredet
besprechen?"
Sich verabschieden

5
nochmal Zusammenfassen, was ich gehört,
gegeben Verständnis, was genau waren habe
"Klarum?"

Was noch? Wer noch?

★ Ggf. Hinweis auf das Auftraggeber
"Mit wem würde ich noch sprechen?
Dreieckskontrakt?"

★ Verabreden, wie es weitergeht, wer ruft
Wer bis wann an?

Achtung: Supervisor/in kann sich gleich
entscheiden, Gruppe / Team
(Ausnahme: Auftraggeber)

„Wir sind gar nicht wichtig als Supervisor/innen.“

Ausstellung Telefonat

Selbstbewusste Stimme

Ziemlich schnell nach dem Anliegen
"Da sind Sie bei mir richtig."

Au Auf aus sich die Zeit weihen:
Wer ist der Anruflende + der Name

"Das ist wichtig! Ich bin Supervisorin."

"Wie können Sie auf mich?
Früch fragen: Was hat das Team
und wer gehört da zu?

Interesse zeigen!

Aktives Zuhören als Zeichen
Lösungswendiger Sprache: gleich
zu führen! "Die Situation soll besser werden."

Wer nimmt am Vorgespräch teil? Richtig fragen!
Wie ist es bei Ihnen fühllich? Wie wollen Sie es?

1. Telefonat

je weniger die Supervisorin sagt und ~~sie~~
je mehr die Supervisorin spricht, desto besser!

Werde ich, angrufen oder rufe ich an:
Steueru!, Zeitgeniuu, z.B. "Ich muss
eber zur Tür."

Preis muss zum Kontext passen!
Sprich: Nicht zu viel, aber auch nicht,
nicht zu kleinlich, aber in "Überschiffen"

Hier sagen kann ich kann
sparsam mit Unwissenheit: "Architekturbüro
kenn' ich noch nicht..." Was ist mit 2
Was ist mit 2
was kann

2. Beginn
kurz und knackig
Bei der Vorstellung gründe: Was soll gesagt
werden? Was soll gesagt
werden?
Zu Beginn:
kurze Taktikus, alle kommen zu Wort,
(schwoll weiter)

Ausstellung Vorgespräch 2. Runde

je weniger die Supervisorin sagt und ~~sie~~
je mehr die Supervisorin spricht, desto besser!

Werde ich, angrufen oder rufe ich an:
Steueru!, Zeitgeniuu, z.B. "Ich muss
eber zur Tür."

Preis muss zum Kontext passen!
Sprich: Nicht zu viel, aber auch nicht,
nicht zu kleinlich, aber in "Überschiffen"

Hier sagen kann ich kann
sparsam mit Unwissenheit: "Architekturbüro
kenn' ich noch nicht..." Was ist mit 2
Was ist mit 2
was kann

2. Beginn
kurz und knackig
Bei der Vorstellung gründe: Was soll gesagt
werden? Was soll gesagt
werden?
Zu Beginn:
kurze Taktikus, alle kommen zu Wort,
(schwoll weiter)

Auswertung 1. Teil Vergleich

präsent, zugewandt

gleich Bezug nehmen auf die Einrichtung,
Bei Fragen: Erklärt, warum Du fragst!

keine Földkompetenz / Kenntlichkeit:
nicht anbieten

zeigen, dass Sie interessiert ist
Information ist ein Tauschgeschäft
Augenkontakt
Sie haben Supervisionserfahrung ...

Es geht um die Entscheidung
ob wir zusammen arbeiten wollen!

Gute kurze Taktung von:

Vorschlag und find Sie einverstanden?

(A) Supervision das gezielte Format?
Die Anleitungen ... nicht einsteigen

Auswertung 3. Runde

Földkompetenz:

„Gut, dass Sie das ausreden.“

„Gut, was davon wichtig ist.
zu explorieren, was davon wichtig ist!
~~Alltag & Frage~~, Alltagsdeutsch!

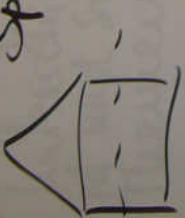
Földkompetenz kann auch ein Nachteil sein!
Nicht den Worten der Supervisorin denken,
dene Worte aufgreifen

Auswertung 2. Runde

3. Runde

Wenn es um die "alte Supervision" geht:
Nichts wie weg!

Zweit: Auf die Alltagsebene gehen!
Später: auf die Supervisionsebene



Klare Fragen und Sätze

"Warum gerade jetzt?"

Wollt Hörer wenn die eigenen Worte
wiederholen vor kommen.

Zusammenfassen 1,2 Kategorien darüber
(Fahrt-Ablauf): "Es geht um Vereinbarungen"

Nachdem ist oft mehr als erklären
Kompetenz ausstrahlen z.B. durch:

Spannende Gestik, laungsame Sprechen,
Räume nehmen, dunkle Stimme, (dunkler
Lippenspielfest)

Auswertung Abschluss

wicht zu lang
jeden nochmal aussprechen
sehr genau sein bei der Absprache
Was glauben Sie, wie lange Sie dafür
brauchen?

Sätze bevorzugt als Frage formulieren
auflösungsschlich sein
Denken Sie, dass das Sprechen darüber
helfen könnte?

aktives Zuhören bei der Frage,
Was die Supervision Ihnen soll

2. Runde

Übergeordnet

4. Abschluss

Ein solches Bild:
Abschluss: "Wir müssen langsam zum
Abschluss: "Anderer Ablauf aussetzen.
Vor dem Abschluss: Kurze Zusammenfassung
Auftrag erfragen: "Was macht den
Unterschied wenn jemand wie ich dabei
ist und Sie nicht allein unter sich die
Themen besprechen?"

Rüinge beachten!

Warum ist es so wichtig, die Rüinge und Beratssrothen zu beachten?

Es erhöht die Wirksamkeit des Handelns, wenn ich den Unterschied zwischen "vollgerolltem Handeln und "Handeln auf eigene Rechnung". Es kann helfen, sich nicht zu verkörpern. Aus meiner Sicht heraus könnte ich anders handeln auf eigene Rechnung". Wenn ich etwas tue, muss ich unter Umständen anders an eine Rolle herangehen. Könnten Sie auf diesen beruflichen Aufsiedg befinden.

Ablauf:
Positives Feedback geben,
dann zu loben.

Loben
"mit"
Bezug

der Moment

Das war toll
für den Prozess

die Supervision

Das ist toll an
Dir für die
Supervision

ich!

Das mag ich
einfach an
Dir!

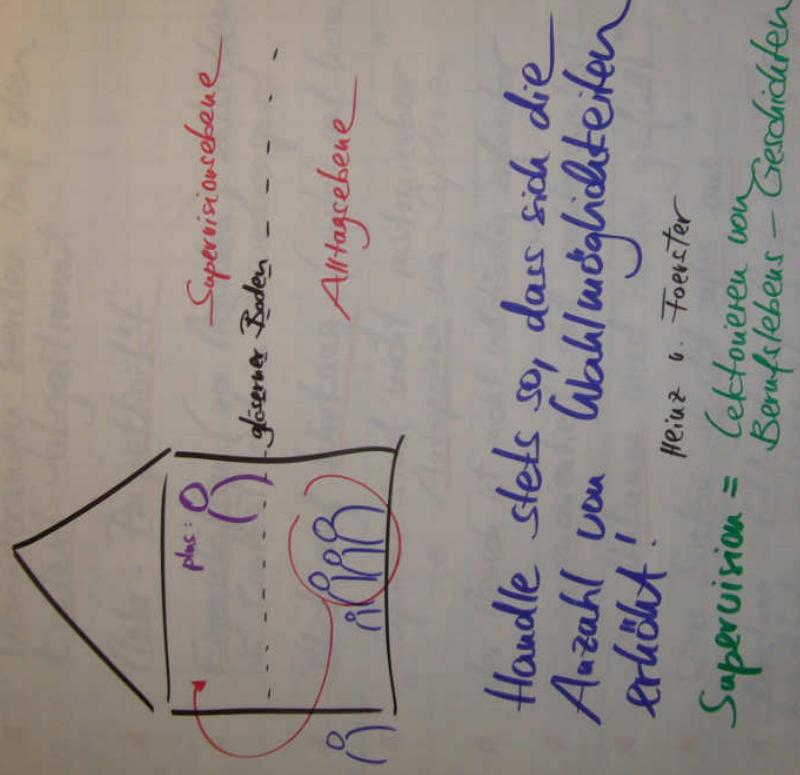
Wichtig für die Supervision:
Mit Loben möchten wir einer Raug ein und das passt nicht zu dem Verhältnis welches wir mit unseren Auftrag gegeben haben. Wir sind auf Augenhöhe, nicht darüber.

ein paar Vorschläge für

Regeln der Zusammenarbeit
zwischen der Supervisorin
und den Supervisanden

- * Verantwortung für Methoden - Vorschläge liegt bei der Supervisorin
- * Verantwortung für die Inhalte liegt bei den Supervisanden
- * Grenzen bitte deutlich machen und repetieren!
- * Fehler sind erlaubt!
- * Sollte sich eine der beiden Seiten (Supervisorin - Supervisanden) entscheiden, dass Prozess vorzeitig beenden zu wollen findet noch eine Abschieds- und Abschließungssitzung statt.

Ein Bild von Supervision

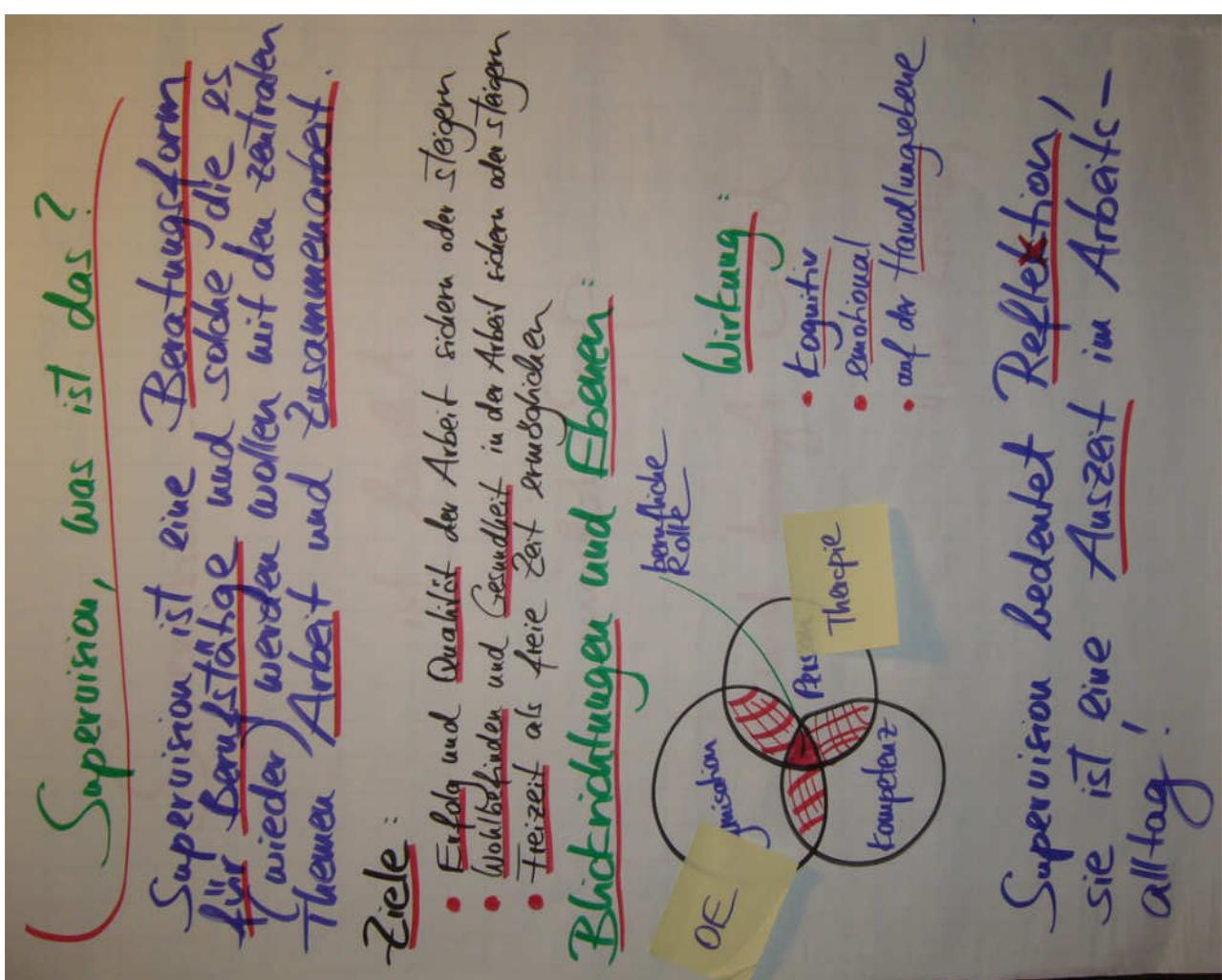
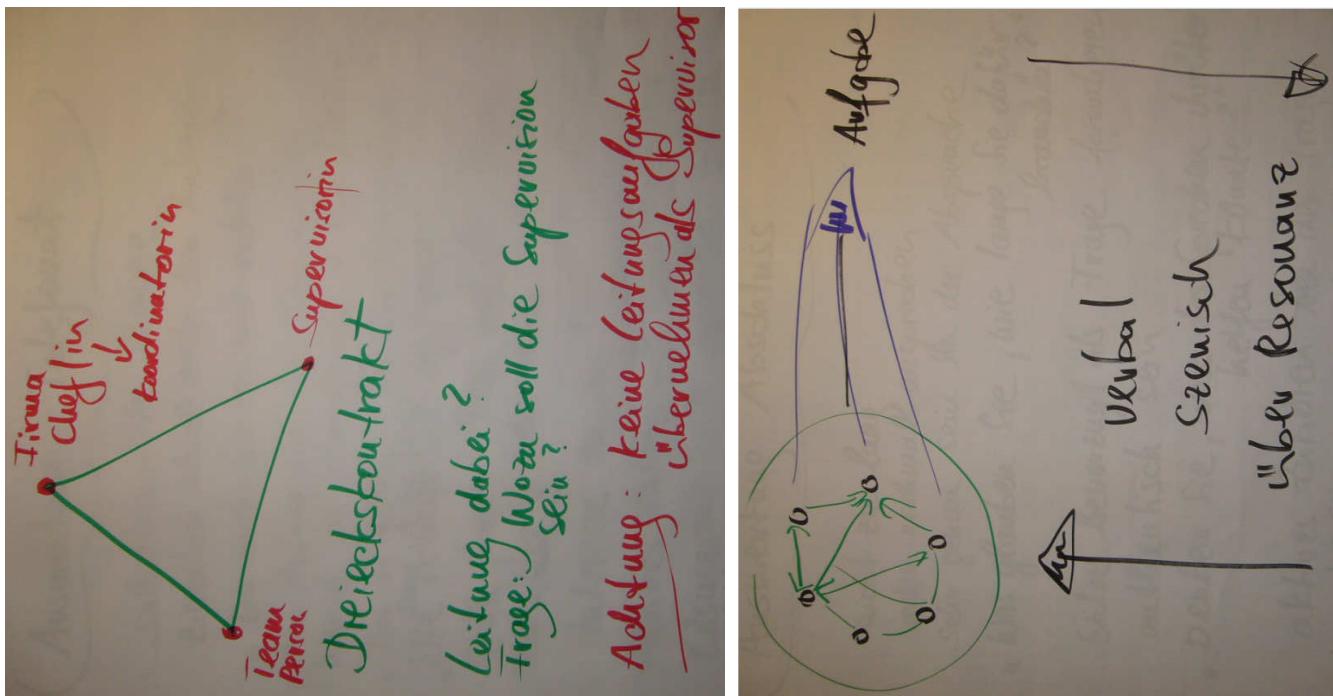


Handlung stets so, dass sich die Anzahl von Unmöglichkeiten erhöht!
Heinz v. Foerster

Supervision = Leitouren von Berufsleben - Geschichten

Supervisorinnen sind Gesprächsteilnehmer, die ihre Auftraggeber dann auf ersten Blick als bestmögliche und "zielführende Lösungen zu finden. Blickpunkt dabei ist immer der „Unternehmenszweck“!

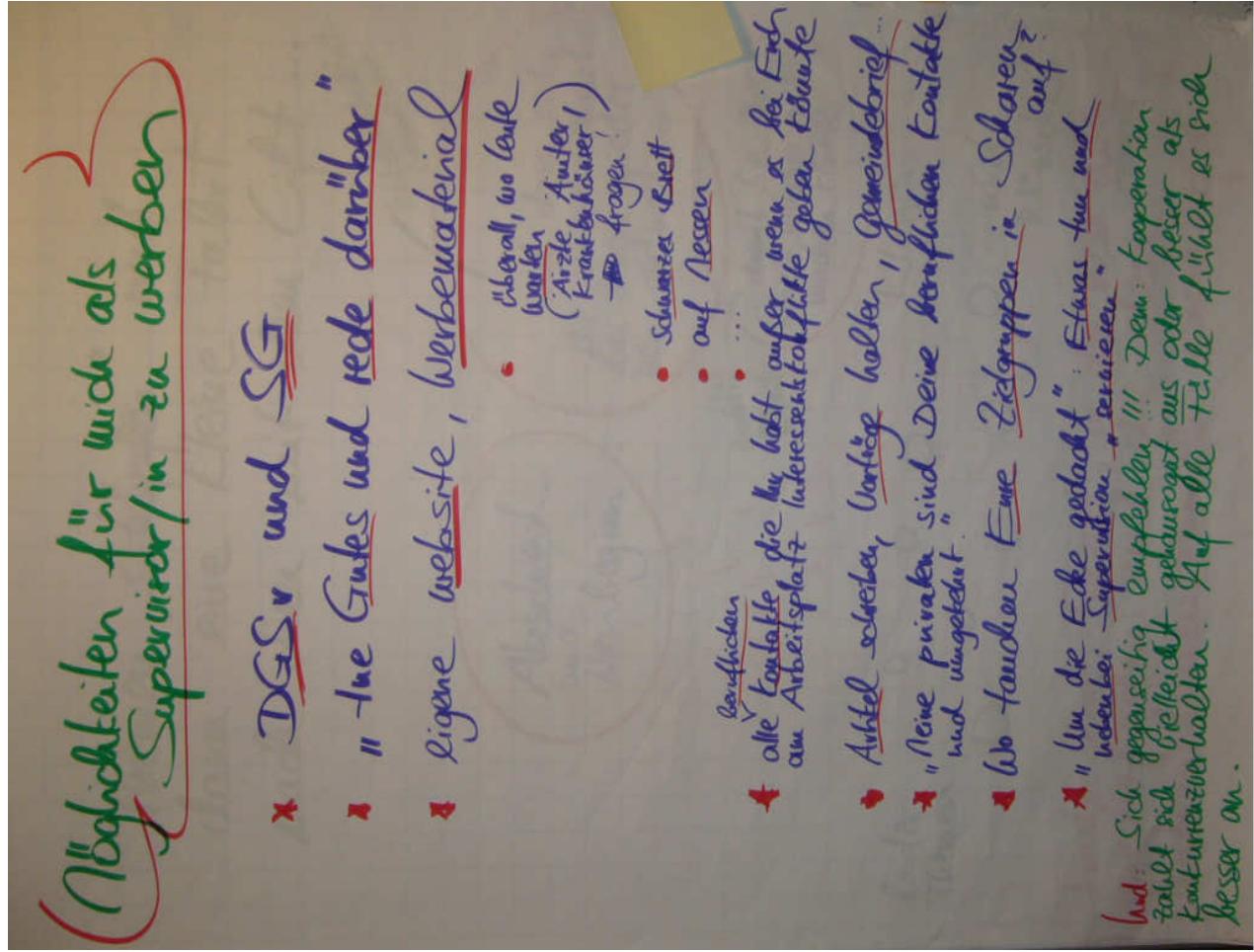
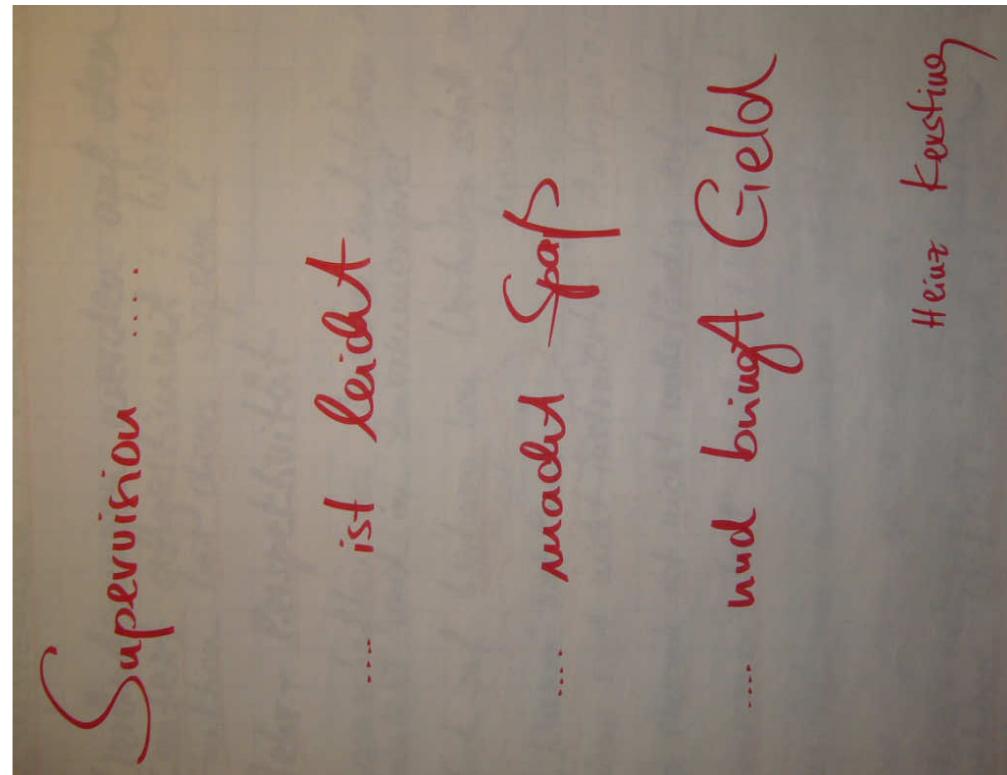
„Wenn Leute weniger arbeitsfähig aus der Supervision kommen als sie reingegangen sind, dann ist es nicht so gut gelaufen.“



„Es geht um die Wurst.“

Spätschicht: „Werbemittel für Supervisor/innen“
mit Wiebke Enwaldt, www.berlingeschwister.de

(auch für Leute, die Wiebke keine Arbeit geben werden:
sehr leckere, knackige und anregende Website!)



„Man braucht nur zwölf oder fünfzehn Supervisionsaufträge zum Überleben.“

Vorschläge Wünsche Angbote

Friedenke geht ggf. raus,
gewand auslors kann rein, Friede in
Einzel
 (4×4) (2×4) (1×5) 1×3)

Katrin geht aus der Gruppe raus
geht in Einzel

bei Gruppe teilen, 3er Gruppen bilden

Schwecke Gruppe fragen

Schwecke Gruppe wenn sie sich auch nicht
davon ist, bietet neue Gruppe
die Sich bleibt. Die 11 suchen sich neu.

Ortsfindung an den Colloquiumsorden

Fahrt

Autore 17.00 ankommen
18.00 Abendkost
19 - 21 1. Arbeitseinheit
Kontakt
Joh
Cleweus
Reinhard
Jenny
Kathrin
Aula
Kauf
Bekko
(Region)
Ires: Busverbindungen

Kathrin
Salle
Kathrin
Aut.

- Die geplanten Test-Termine der „Schneckengruppe“ werden abgewartet.
- Die bereits gestartete Fünfer-Gruppe kann weiterarbeiten.
- Endgültige Klärung im März in Burg, aber außerhalb der Kurs-Zeit.