



EXISTENZGRÜNDUNG

Ihre Geschäftsidee & unsere Beratung
Ihr Unternehmen

- **Kostenlose Erstberatung**
- **Erfahrene und praxiserprobte Coaches**
- **Umfassende & individuell abgestimmte Einzelberatung**
- **Individuell kombinierbare Coaching-Module**





Wir beraten Sie gerne kostenfrei:
0800.3520700

UNSER COACHINGANGEBOT

PFLICHTTEILE

MODUL 1: POTENTIALCHECK (DAUER: 16 UE)

Inhalt:

Gründereignung (4 UE): Nachweis der kaufmännischen Kenntnisse, Nachweis der fachlichen Kenntnisse

Geschäftsidee (4 UE): Darstellung der Geschäftsidee, Genehmigungspflichten & Nachweise, Investitionsplanung, Übersicht betrieblicher Kosten

Unternehmereignung (4 UE): Nachweis der kaufmännischen Kenntnisse, Nachweis der fachlichen Kenntnisse

Auswertung (4 UE): Ist-Stand, Auswahl der Schulungsmethode

WAHLTEILE

MODUL 2: BUCHFÜHRUNG (DAUER: 4-20 UE)

Inhalt: Organisation der Buchführung, Buchführungspflichtteil, Kassenbuch, Abschreibung, GWG, Rechnungsangaben, Fahrzeugnutzung, steuerliche Pflichten

MODUL 3: EINFÜHRUNG STEUERN (DAUER: 1-8 UE)

Inhalt: Steuerarten nach Rechtsformen, Umsatzsteuer, Kleinunternehmerregelung, Gewerbesteuer, Einkommenssteuer, Kapitalertragssteuer, Anmeldung, Fragebogen zur steuerlichen Erfassung

MODUL 4: RECHTSFORMEN (DAUER: 1-6 UE)

Inhalt: Rechtsformwahl - Vor- & Nachteile, Kosten
Personengesellschaften - Rechte und Pflichten

MODUL 5: STANDORTENTSCHEIDUNGEN (DAUER: 2-6 UE)

Inhalt: Ziele von Standortentscheidungen, strategische & operative Standortplanung, Standortanforderungen, Umbau & Genehmigungen, die wichtigsten Standortfaktoren

MODUL 6: PERSONAL & ORGANISATION (DAUER: 2-6 UE)

Inhalt: Beschäftigungsformen, Personaleinsatz & -aufbau, Anforderungen, Kostenbetrachtung, Organigramm, Subunternehmer & freier Mitarbeiter, Betriebsnummernvergabe & Suche

MODUL 7: ANMELDUNG & ZULASSUNGEN (DAUER: 2-4 UE)

Inhalt: Bereichsüberblick, Umgang mit Ämtern & Behörden, das Finanzamt, Gewerbeanmeldung & Genehmigungen, Berufsgenossenschaften, Pflichten

MODUL 8: EKS (DAUER: 2-4 UE)

Inhalt: Antrag, Berechnung voraussichtlichen Einkommens

MODUL 9: RECHTLICHE GRUNDLAGEN (DAUER: 1-8 UE)

Inhalt: Urheber & Vertragsrecht, Telemediengesetz, HGB – Besonderheiten bei Selbständigen

MODUL 10: EXTERNES RECHNUNGSWESEN (DAUER: 4-8 UE)

Inhalt: Rechengrößen, Jahresabschluss (Aufbau Bilanz), Einnahmenüberschussrechnung, Gewinn- & Verlustrechnung, Interpretation & Kennzahlen

MODUL 11: INTERNES RECHNUNGSWESEN (DAUER: 1-8 UE)

Inhalt: Liquiditätsplanung, Budgetplanung, Handels-/Preiskalkulation, Erfolgsrechnungen

MODUL 12: INVESTITIONEN & FINANZIERUNG (DAUER: 2-8 UE)

Inhalt: Statische & dynamische Verfahren, Qualitative Aspekte von Investitionsentscheidungen, Finanzierungsarten, Bonität & Rating, Eigenkapital & Sicherheiten, Führen von Bankgesprächen, Bewertung & Entwicklung eines passenden Finanzierungsdesigns anhand der Kapitalbedarfsrechnung

MODUL 13: FÖRDERUNG (DAUER: 2-8 UE)

Inhalt: Förderdarlehen, -möglichkeiten & Antragsverfahren, Mikrokredite & Mikromezzaninfonds, Crowdfunding, Gründerzuschuss/Einstiegsgeld, Mischformen der Finanzierung

MODUL 14: ABSICHERUNG (DAUER: 1-4 UE)

Inhalt: Betriebliche & private Absicherung

MODUL 15: BUSINESSPLAN (DAUER: 4-20 UE)

Inhalt: Aufbau & Struktur, Inhalte Businessplan, Strukturierung & Weiterentwicklung der Geschäftsidee, Alleinstellungsmerkmal, operative & strategische Zielplanung, Zeitplan & Ablauf

MODUL 16: MARKT & WETTBEWERB (DAUER: 4-8 UE)

Inhalt: Marktdaten erfassen & analysieren, Branchentrends erkennen & nutzen, Branchen Kennziffern, Abgrenzung & Betrachtung des relevanten Marktes, Marktanalyse & Berechnung konkreten Marktvolumens, Wettbewerbsbetrachtung & Abgrenzung, Identifizierung & Betrachtung relevanter Wettbewerber, Abgrenzungsmöglichkeiten zum Wettbewerb, Alleinstellungsmerkmale, Reaktionen des Wettbewerbs, Kooperationen

MODUL 17: MARKETING & VERTRIEB (DAUER: 2-12 UE)

Inhalt: Grundlagen Marketing, Zielgruppenfindung, Produktgestaltung, Marketingmittel – Vor- & Nachteile, Marketingplanung in Gründungs- & Etablierungsphase, Marketingkosten, Erfolgsmessung, Vertriebsstrategien & Möglichkeiten, Zielvereinbarung & Kontrolle, Zielgruppenansprache & Instrumente, Vertriebsaussagen & Verkaufsargumente

MODUL 18: ONLINE-MARKETING (DAUER: 2-8 UE)

Inhalt: eigene Webseite, Keywordrecherche, SEO & SEA, Social Media, Content

MODUL 19: UNTERNEHMENSFÜHRUNG (DAUER: 2-8 UE)

Inhalt: Auftragsbearbeitungsprozesse & Optimierung, strategische Allianzen, Warenwirtschaft, Lagerhaltung & -funktion, Lagerkennziffern, Einkauf & Warendistribution, Logistik, Kapazitätsausbau & Wachstum, Unternehmensprozesse & -strukturierung, Controlling

MODUL 20: BÜROORGANISATION (DAUER: 1-8 UE)

Inhalt: Belegarten, Aufbewahrungsfristen, Belegablage & -sortierung, digitale Speicherung, Arbeitsplatzgestaltung, Arbeitssicherheit & -schutz, Forderungsmanagement, Mahnwesen, elektronische Zahlverfahren, Boni, Rabatte, Skonto

MODUL 21: DSGVO (DAUER: 1-6 UE)

Inhalt: Informationen zu den Auswirkungen, was schützt die DSGVO, wer regelt den Datenschutz

MODUL 22: BETRIEBSÜBERNAHME/BETEILIGUNG

(DAUER: 2-8 UE)

Inhalt: Übernahmebetrieb finden/Beteiligung finden, Unternehmenszahlen verstehen & interpretieren, Unternehmenswert ermitteln, Übernahmeplanung, Beteiligung, Vorgehen, Zeitplanung im Betrieb, Unternehmensnachfolge

MODUL 23: FRANCHISE (DAUER: 2-8 UE)

Inhalt: Erklärung & Auswahl des Franchisekonzeptes, Vor- & Nachteile

Sie haben Fragen zu den Modulen?

Sprechen Sie uns gerne an.

Wir freuen uns auf Sie!

WIR FÜR SIE

Begeisterung für das Unternehmertum ist unsere Motivation, der Wille, Sie zu fordern, Ihre Potentiale zu erkennen und diese gemeinsam zu fördern. Wir helfen Ihnen, Ihre Geschäftsidee als Ihren Einstieg in Ihr erfolgreiches Unternehmen zu nutzen.

ZUKUNFT GESTALTEN

Ihre Chance – Existenzgründungscoaching

Wir bieten Ihnen die Unterstützung, die Sie als Existenzgründer/in benötigen. Durch den modularen Aufbau unseres praxiserprobten Coachings haben wir die Möglichkeit, Sie bei jeder Phase Ihrer Unternehmensgründung angepasst an die Erfordernisse Ihres Geschäftsmodells zu begleiten.

Öffentliche Förderung:



Wir sind nach AZAV zertifiziert und arbeiten mit der Agentur für Arbeit, dem Jobcenter und anderen Kostenträgern zusammen.

Fördermöglichkeiten:

Zum Beispiel Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein (AVGS) und es sind gegebenenfalls Weitere möglich.

Coachingdauer:

Die Coachingdauer ist individuell und richtet sich nach Ihrem persönlichen Bedarf.

1 UE (Unterrichtseinheit) entspricht 45 Minuten.

WIR BERATEN SIE GERNE

**Rufen Sie uns an, wir beraten Sie individuell
und unverbindlich!**

TASys GmbH

Kölner Straße 41
51379 Leverkusen

Telefon: +49 (0) 214.35 20 70 80

E-Mail: beratung@tasys-academy.de

Internet: www.tasys-academy.de

Für Sie vor Ort:



Stefanie Schulte
Forsthausstraße 21
35606 Solms

Telefon 0800.3520700
coaching@tasys-it.de