



LEERGANG VERHUURMAKELAAR WOONRUIMTE COMPLEET - E



VERHUUR ACADEMY

Praktijkgerichte vastgoedopleidingen voor
huur, verhuur en beheer van woonruimte

E-Learning – Leergang “Verhuurmakelaar Woonruimte Compleet”

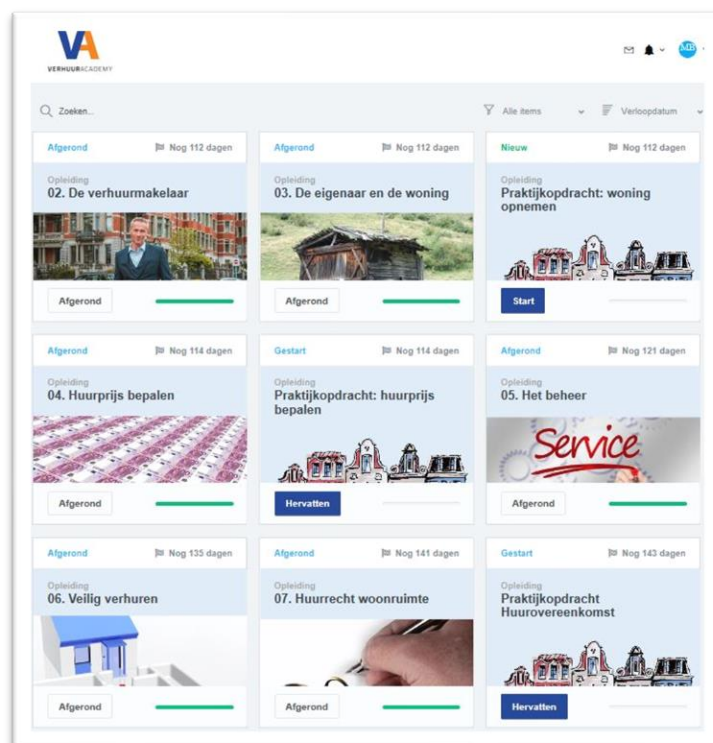
Onze E-Learning opleidingen staan sinds begin 2020 op een volledig nieuw platform en voldoen aan alle nieuwe eisen van deze tijd voor een nieuwe ervaring in het thuis studeren. Tegelijk hebben wij de opleidingen verder geactualiseerd en voorzien van een upgrade naar een nog hoger kennisniveau. Ieder jaar worden onze opleidingen in zijn geheel kritisch bekeken en voorzien van de laatste ontwikkelingen op het vakgebied.

Alle E-Learning opleidingen bevatten nu het volgende:

- Alle teksten uit de klassikale werkboeken
- Alle klassikale uitleg/ behandeling zijn ook opgenomen en geïntegreerd
- Links naar andere sites voor meer achtergrond/ verdieping
- Video's (afhankelijk van de gekozen opleiding)
- Modellen en contracten
- Deel toetsen om de kennis te testen
- Meerdere praktijkgerichte opdrachten
- Online examens
- Begeleiding op afstand via | chat – mail – telefoon – skype

Jouw eigen cursusomgeving

Als je bent ingeschreven als cursist dan maken wij voor jou een eigen cursusomgeving aan, dit noemen wij een “Leertraject”. Hierin staan alle modules van de cursus, de praktijkgerichte opdrachten en het afsluitende online examen.



Screenshots uit de module “De verhuurmakelaar”- hoofdstuk de huurder

Als impressie geven wij onderstaande screenshots zodat je een idee kan krijgen wat je straks kan verwachten. Aan de linkerkant van het geopende E-Learning module staat altijd de inhoud, zodat je steeds ziet waar je bent.



TOTALE VOORTGANG

4 Hoofdstukken 1 Toetsen

HOOFDSTUKKEN

Overzicht

0. Voorwoord

0.1 Copyright

0.2 Uitleg E-Learning

0.3 Over de Verhuur Academy

1.0 Positie verhuurmakelaar

1.1 Definitie verhuurmakelaar

1.2 Rol van de verhuurmakelaar

1.3 Zorgplicht

1.4 Aansprakelijkheid

1.5 Klachten en claims

1.6 Mogen administratiekosten wel?

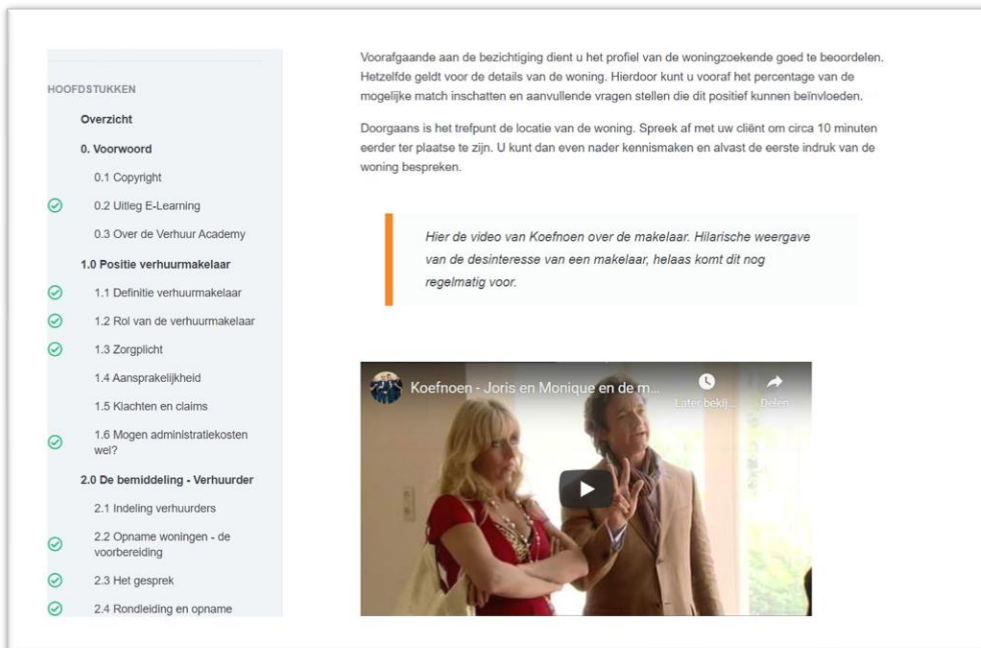
2.0 De bemiddeling - Verhuurder

2.1 Indeling verhuurders

3. De huurder

Duizenden woningzoekenden, iedere dag weer ...

Ieder hoofdstuk in een module is opgebouwd uit meerdere pagina's. Dit is het tekstuele gedeelte, het werkboek. In de teksten staan onder meer aanklikbare links, aanklikbare modellen en bijvoorbeeld een video fragment.



HOOFDSTUKKEN

Overzicht

0. Voorwoord

0.1 Copyright

0.2 Uitleg E-Learning

0.3 Over de Verhuur Academy

1.0 Positie verhuurmakelaar

1.1 Definitie verhuurmakelaar

1.2 Rol van de verhuurmakelaar

1.3 Zorgplicht

1.4 Aansprakelijkheid

1.5 Klachten en claims

1.6 Mogen administratiekosten wel?

2.0 De bemiddeling - Verhuurder

2.1 Indeling verhuurders

2.2 Opname woningen - de voorbereiding

2.3 Het gesprek

2.4 Rondleiding en opname

Voorafgaande aan de bezichtiging dient u het profiel van de woningzoekende goed te beoordelen. Hetzelfde geldt voor de details van de woning. Hierdoor kunt u vooraf het percentage van de mogelijke match inschatten en aanvullende vragen stellen die dit positief kunnen beïnvloeden.

Doorgaans is het trefpunt de locatie van de woning. Spreek af met uw cliënt om circa 10 minuten eerder ter plaatse te zijn. U kunt dan even nader kennismaken en alvast de eerste indruk van de woning bespreken.

Hier de video van Koefnoen over de makelaar. Hilarische weergave van de desinteresse van een makelaar, helaas komt dit nog regelmatig voor.

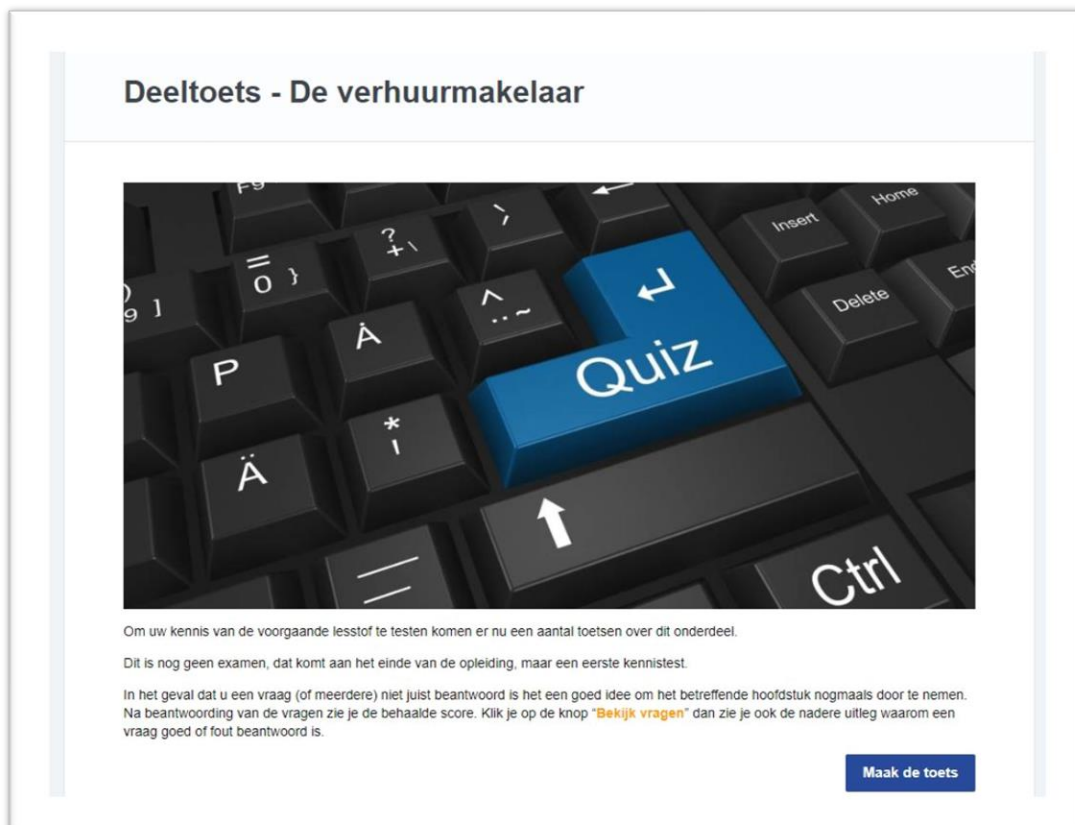
Koefnoen - Joris en Monique en de m... Later beki... Delen

De modellen die als voorbeeld gebruikt worden zijn aanklikbaar en openen in een nieuw scherm. In dit geval het voorbeeld van een intentieverklaring tot verhuur.



The screenshot shows a course interface. On the left is a sidebar with a 'Terug naar opleidingen' button, a progress bar for 'TOTALE VOORTGANG', and a list of 'HOOFDSTUKKEN' (0. Voorwoord, 0.1 Copyright, 0.2 Uitleg E-Learning, 0.3 Over de Verhuur Academy). The main content area is titled '02. DE VERHUURMAKELAAR' and '3.4 Kandidaat huurder'. It contains text about the status of a tenant and the process of formalizing a lease agreement, including a link for 'Intentieverklaring huurwoning'.

Aan het einde van iedere module hebben wij een aantal deoltoetsen opgenomen. Dit zijn een aantal vragen over de onderwerpen uit de module en testen de verworven kennis. Tevens is dit een voorbereiding op het afsluitende examen.



The screenshot shows a quiz page titled 'Deeltoets - De verhuurmakelaar'. It features a large image of a keyboard with a prominent blue 'Quiz' key. Below the image, there is introductory text about the quiz and a 'Maak de toets' button.

Deeltoets - De verhuurmakelaar

Om uw kennis van de voorgaande lesstof te testen komen er nu een aantal toetsen over dit onderdeel.

Dit is nog geen examen, dat komt aan het einde van de opleiding, maar een eerste kennistest.

In het geval dat u een vraag (of meerdere) niet juist beantwoord is het een goed idee om het betreffende hoofdstuk nogmaals door te nemen. Na beantwoording van de vragen zie je de behaalde score. Klik je op de knop "Bekijk vragen" dan zie je ook de nadere uitleg waarom een vraag goed of fout beantwoord is.

[Maak de toets](#)

Voor wie is deze opleiding geschikt?

De Complete opleiding wordt vaak gevolgd door cursisten die werken of gaan werken als zelfstandig verhuurmakelaar. Maar ook als je straks in loondienst wilt gaan werken als verhuurmakelaar of woonconsulent is deze opleiding uitermate geschikt. Voor (startende) beleggers heeft deze opleiding een grote toegevoegde waarde. Je kunt dan zelfstandig jouw vastgoed verhuren en beheren of een perfecte sparringpartner voor een externe makelaar zijn.

Ongeveer 40% van onze cursisten is afkomstig van een Wooncorporatie of is daar na de opleiding gaan werken.

De cursisten die op dit moment al werkzaam zijn binnen de (verhuur) makelaardij of daar willen gaan werken vertegenwoordigen zo'n 50%.

De resterende 10% bestaat uit o.a. kleine beleggers en starters op gebied van verhuur van woonruimte.

Twijfel je of deze opleiding voor jou geschikt is, neem gerust contact met ons op.

Vooropleiding

Voor de Leergang Verhuurmakelaar Woonruimte Compleet is geen specifieke vooropleiding of werkervaring binnen de branche noodzakelijk. Wij raden wel een werk- en denkniveau van MBO+ aan. Uiteraard interesse in het vakgebied en enige ervaring in het lezen en begrijpen van contracten.

De leergang bestaat uit de volgende modules:

1 Huurwoningmarkt | geschiedenis, achtergronden, actualiteiten en markteconomie

Historie huurwoningen, de Woningwet en de ontwikkelingen. De woningmarkt in beeld, kengetallen, transacties, behoefte en beschikbaarheid. De rol van de Overheid op mutaties, kwaliteit, vergunningen en huurprijzen. Marktbewegingen, de toekomst en de ontwikkelingen. Tenslotte worden alle marktpartijen nader belicht.

2 De verhuurmakelaar | bemiddeling bij zowel verhuurder en huurder

Alle aspecten betreffende de woning, opname en beschrijving, foto's en presentatie. De bemiddeling/ begeleiding van aspirant huurders, bezichtigen van de woning, advisering, vraagstellingen, onderhandelingen en het proces van verhuur. Verder nog de zorgplicht en aansprakelijkheid.

3 De woning | fiscale aspecten, status woning en onderhoud

De fiscale behandeling, onderhoudsstatus, de staat van oplevering en conflicten bij einde huur. Diverse woningtyperingen naar soort, doelgroep en inkomensklasse. ZAV – zelf aangebrachte voorzieningen en gebreken.

4 Huurprijs | vaststellen huurprijs en methodes

Marktconform bepalen en wijzigingen in het puntenstelsel. Verschillende methodes van huurprijsbepaling, servicekosten en overige waarde bepalende factoren. Huurverhogingen in zowel de sociale als de vrije sector.

5 Beheer | alles over beheer namens de eigenaar



VERHUURACADEMY

Beheer in de praktijk en de varianten, omgang met huurder. Calamiteiten, storingen, onderhoud en wie betaald wat. Huurincasso, procedures en ontbinding.

6 Veilig verhuren | onderzoek en screenen van kandidaat huurders

Basis check, alles over woonfraude, identiteitsfraude en voorkoming. Proces en contact, filteren aanvragen, beoordelen inschrijvingen en observeren bij bezichtigingen. Check kandidaten, benodigde documenten per doelgroep. Controle op geldigheid en juistheid van alle aangeleverde informatie en identiteitsbewijs. Credit check, oordeel, lezen en op waarde schatten.

7 Juridische zaken | huurrecht en alle andere juridische zaken

Contract- en huurrecht, vorm, aanbod- en aanvaarding, onderzoek- en informatieplicht. Achtergronden verschillende huurovereenkomsten, duur, clausules, verplichtingen huurder en verhuurder. Derden in het huurrecht en einde huurovereenkomst. Huurovereenkomst bepaalde en onbepaalde tijd in detail, soorten tijdelijke huurovereenkomsten en aandachtspunten. Onzelfstandige woonruimte en short stay, toepassing leegstandswet ook bij sloop en vernieuwbouw.

8 Kantoor & organisatie | kantoorprofilering, processen en meer

Businessmodellen, deeldiensten en beeldvorming. Backofficesystemen en hun werking. Procesmatig werken en digitaliseren. Dossiervorming en alles over de privacywetgeving.

9 Marketing | marketing of reclame, het nut en hoe in te zetten

Het overbrengen van de boodschap op de doelgroepen, methodes en inzet budget. Alle uitingen van reclame en marketing worden besproken, van traditioneel tot nieuw. Digitale marketing en de kanalen. Sociale media, hoe te gebruiken en welke kun je adequaat inzetten. Virtuele en virale toepassingen.

Verworven kennis:

Na het succesvol doorlopen van de opleiding ben je in staat om zelfstandig te werken als verhuurmakelaar of woonconsulent. Beleggers die deze opleiding volgen zijn goed in staat om hun vastgoed zelfstandig te gaan verhuren of om een goede gesprekspartner te zijn voor de ingeschakelde verhuurmakelaar.

Je beschikt nu over ruime kennis van het gehele proces van huur en verhuur van woonruimte en je zal zonder problemen de meest voorkomende vragen van cliënten kunnen beantwoorden.

Mede door het toevoegen van de praktijkgerichte opdrachten en het online examen verwerf je, na succesvol afronden van de opdrachten en het examen, het diploma Verhuurmakelaar Woonruimte Compleet.

Tijdsduur, leermiddelen en investering:

Je bepaalt bij E-Learning zelf je eigen tempo en wanneer je deze wilt volgen. Je kan op ieder moment pauzeren en later gewoon weer verder gaan. Daar iedere cursist op zijn of haar eigen manier leert is het moeilijk om aan te geven hoeveel tijd de opleiding zal vergen. Iedere E-Learning is standaard voor 6 maanden opengesteld, verlenging is mogelijk.

Verhuur Academy

Praktijkgerichte vastgoed opleidingen voor huur, verhuur en beheer van woonruimte.



VERHUURACADEMY

De opleiding is compleet en volledig voorzien van alle benodigde informatie en kennis. Na afronding van de opleiding is het mogelijk om de teksten en modellen (het klassikale werkboek) aan te vragen in PDF als blijvend naslagwerk.

De prijs voor deelname aan de E-Learning Leergang “Verhuurmakelaar Woonruimte Compleet” is € 1.295,-, vrijgesteld van BTW. Dit is inclusief de toegang tot de E-Learning, de opdrachten en de beoordeling, begeleiding op afstand en digitaal examen en certificaat/ diploma.

Help- en kennisdesk

De Verhuur Academy gelooft in blijvende kennisoverdracht en onze betrokkenheid houdt niet op na afronding van de gevolgde opleiding. Loop je straks in de praktijk tegen vakinhoudelijke vragen aan, dan kun je altijd contact met ons opnemen. Bij voorkeur eerst even per e-mail waarin je jouw vraag voorlegt en eventueel een belafpraak maakt. Bij zeer complexe vragen kunnen wij jou op het goede pad helpen en doorverwijzen naar bijvoorbeeld een huurrecht advocaat.

Contact

Stichting Verhuur Academy

Secretariaat:

Burg. Elenbaasstraat 18
4416 AP Kruiningen

T 0113 854030

E info@verhuuracademy.nl

I www.verhuuracademy.nl

Training locatie:

Ons Vergaderhuis – ruimte 6 – Biltstraat 443
3572 AW Utrecht

Kamer van Koophandel 54 50 22 92 | IBAN NL75 INGB 0005 8284 67

Verhuur Academy

Praktijkgerichte vastgoed opleidingen voor huur, verhuur en beheer van woonruimte.