



Personlig Story

Hej, jag heter Johan Sjöblom och driver sedan september 2009 företaget LÖNSAMT LANTBRUK. Lantbruksnäringen har alltid intresserat mig och under min uppväxt på Gotland spenderade jag stor del av min lediga tid med att arbeta praktiskt på lantbruk och skaffa mig erfarenhet inom branschen. Året 1995 flyttade jag till Skåne och började utbildning till Lantmästare i Alnarp. Det var två mycket inspirerande år med mycket lärande och trevligt umgänge. Ett umgänge som bland annat ledde till att jag blev sambo med Åsa från nordvästra Skåne som studerade till hortonom under samma tid.

Efter Lantmästarutbildningen började jag 1998 arbeta som växtodlingssäljare på Lantmännen i Linköping. Det var intressant att lära känna en för mig okänd del av Sverige och jag skulle bli kvar i Östergötland i fyra år. Tiden på Lantmännen blev dock kortvarig då jag 1999 rekryterades till LRF Konsult som lantbruksrådgivare i Linköping. Som lantbruksrådgivare arbetade jag mycket brett med lantbruksrelaterade frågor, till exempel driftsplanering och beräkningar inför fastighetsköp var en del av arbetet liksom tillhörande ansökningar om olika former av EU-stöd. Under de första tre åren på LRF Konsult fick jag en bred erfarenhet och inblick i lantbruksföretagares vardag, produktion, ekonomi och dess administration.

Året 2002 beslutade jag och Åsa oss för att flytta från Östergötland och bygga en framtid i nordvästra Skåne. Ungefär samtidigt började jag läsa vidare på Alnarp och förkovra mig i kunskap inom Affärsledarskap för lantbruksföretag. Utbildningen gav många nya insikter och ett för mig nytt perspektiv när det gäller företagande och entreprenörskap. En traditionell lantmästare är ofta väldigt produktionsinriktad men kunskaperna inom affärsledarskap ledde till att jag nu mer lättare kan inta ett helhetsperspektiv i företag. Detta helikopterperspektiv, som jag ibland kallar det, bidrar till utvecklingsdiskussioner som inte bara har fokus på produktionen utan som bär hela kundföretaget framåt.

Min tid hos LRF Konsult fortsatte 2003 då jag tog anställning som lantbruksrådgivare på kontoret i Ängelholm. Återigen fick jag möjlighet att lära känna en ny trakt, nya kunder och dess förutsättningar att driva lantbruksföretag. Nordvästra Skåne är mycket speciellt när det gäller lantbruk då i stort sett alla de vanligaste formerna av lantbruksföretagande finns representerade, till och med EU:s alla stödområden för gårdstöd finns i området från Landskrona i söder till Örkelljunga i norr.

Jag arbetade under nästan sju år på LRF Konsult i Ängelholm, till en början som lantbruksrådgivare, och de sista tre åren som affärsrådgivare med inriktning lantbruk. För att lyckas som rådgivare och åstadkomma resultat både för kunder och arbetsgivare måste man helhjärtat brinna för sin uppgift och hela tiden arbeta med att skapa värden i de kunduppdrag man anlitas till. Med andra ord att kunderna skall tycka att värdet av den tjänst de tar hjälp med uppväger den direkta kostnaden, och även den indirekta kostnaden. Det vill säga, alternativt utför kunden uppdraget på egen hand eller så blir det inte utfört alls. För att lyckas som rådgivare måste man också vara engagerad, påläst, god lyssnare, ödmjuk och förtroendeingivande, man måste även ha förmågan att snabbt "fånga upp" och möta nya kunder på "rätt nivå".

De två viktigaste anledningarna till att jag startat rådgivningsföretaget LÖNSAMT LANTBRUK är att jag brinner för att utveckla lönsamheten inom svenskt lantbruk och att jag har många kreativa idéer som jag vill utveckla och prova.

Det här var en kort information om mig och min bakgrund, vid eventuella frågor eller funderingar tveka inte att kontakta mig.

Hälsningar Johan Sjöblom

LÖNSAMT LANTBRUK är ett kompetensföretag vars affärsidé är att erbjuda lönsam rådgivning, utbildning och service som underlättar vardagen för lantbruksföretagare i södra Sverige. Företaget ägs och drivs av Johan Sjöblom med mångårig erfarenhet som lantbrukskonsult inom rådgivning och utbildning. Dessa erfarenheter i kombination med personlig service och stort engagemang, bidrar till att Du som kund får bästa tänkbara ekonomisk utväxling i Dina projekt och uppdrag. Välkommen att läsa mer om LÖNSAMT LANTBRUK och dess tjänster på www.lonsamtlantbruk.se